



TERVETULOA KYytiIN!

MENESTYVÄ OULUN TAKSIPALVELUT OY VAIHTOI OMISTAJAA

lisalmelainen perheyhtiö Mika K. Niskanen Oy kaksinkertaisti liikevaihtonsa ostaessaan Oulun Taksipalvelut Oy:n koko osakekannan tammikuussa 2016 allekirjoitetulla kaupalla. Yrityskaupan myötä muodostuvan konsernin liikevaihto kohoaa 13 milj. euroon, joka tehdään reilun 150 henkilön voimin. Ajokalustoa on 140 yksikköä.

Oulun Taksipalvelut Oy, markkinointinimeltään OTP Travel, on Oulussa vuodesta 2006 lähtien toiminut liikennöinti-yhtiö. Yhtiöllä on kolme liiketoiminta- aluetta: monipuolinen tarjonta joukko- ja tilausajoliikenteessä, palvelu- ja taksiliikenne sekä tilausmatka liiketoiminta. Tilausmatkoja tehdään sekä kotimaahan että ulkomaille.



TASAISTA KASVUA JA JATKUVAA LIIKETOIMINNAN KEHITTÄMISTÄ

Oulun Taksipalvelut Oy:n pääomistajan ja toimitusjohtajan Juhani Romppaisen johdolla yhtiö on kehittynyt ja kasvanut ennakkoluulottomasti toiminta-alueensa merkittäväksi tekijäksi. Vuonna 2015 liikevaihto kohosi 7 milj. euroon, josta liikevoittoa kertyi noin 10 %. Yhtiön kasvu on ollut kannattavaa ja uutta liikennöintikalusto on investoitu jatkuvasti. Näin kalusto on pysynyt modernina ja asiakkaille miellyttävänä. Asiakastyytyväisyys on yhtiön yksi tärkeimmistä arvoista, josta vastaa ammattitaitoinen ja palveleva henkilöstö. Henkilöstöä yhtiöllä on reilut 90.

lisalmelaisen Mika K. Niskanen Oy:n toimitusjohtaja ja omistaja Mika Niskasen kiinnostuttua Oulun Taksipalvelut Oy:n (myöhemmin OTP) ostamisesta, yrityskauppaneuvotteluja ryhdyttiin viemään ripeästi eteenpäin. OTP on hyvämaineinen, yhtiön luvut ovat kunnossa, yhtiöllä on hyvä markkina- asema Oulun alueella ja henkilöstö on sitoutunut sekä motivoitunut, listaa Mika Niskanen syitä yrityskauppaan. Lisäksi yhtiöllä on hieno kalusto, jatkaa Niskanen.

Mika K. Niskanen on perheyritys, jonka omistavat Mika ja Sari Niskanen. Mika Niskanen on toiminut yrittäjänä vuodesta 1994, jolloin hän osti isältään kaksi taksia ja ryhtyi kasvattamaan liiketoimintaa. Erityisesti liiketoiminnan kasvua on haettu viimeisen kolmen neljän vuoden aikana. Kasvu on ollut orgaanista sekä yritysostojen vauhdittamaa. Yrittäjällä on käytössään oma yrityskaupan asiantuntija, Kari Hyvönen, jonka kanssa lukuja on laskettu ja käyty läpi riskejä sekä rahoitusta.

YRITYSKAUPASTA LÖYTYY SYNERGIAETUJA JA KASVUA HAETAAN



Mika K. Niskanen Oy toimii samoilla liiketoiminta-alueilla kuin OTP, joten liiketoimintaosaamista löytyy. Yrityskaupan myötä laajennutaan maantieteellisesti. Linja-autojen reittiliikennettä on nyt lisälnessä, Kuopiossa ja Oulussa, samoin matkatoimisto- ja tilausmatkatarjontaa. Mika K. Niskasen konserniin kuuluu ennestään Rautalammin Auto Suonenjoella ja Kuopiossa, matkatoimisto MatkaSavo lisälnessä ja Kuopiossa sekä lisälmen Teboil -huoltoasema.

Synergiaedut tarkentuvat muutaman seuraavan kuukauden aikana. Nousua haetaan jokaisella liiketoimintasektorilla. Tarkoituksenamme on olla kasvava ja menestyvä yhtiö, sanoo Mika Niskanen. Perheyhtiössä henkilöstöstä huolehditaan ja henkilöstö on tärkeä; osaavan ja motivoituneen henkilökunnan kanssa on mahdollista tehdä töitä edellä mainittujen tavoitteiden saavuttamiseksi, jatkaa Niskanen.

lisälmen ja Oulun välinen matka on noin 200 km. Kun Oulusta lähdetään kohti etelää, matkalla on luontevasti lisälmi. Kun lisälmesta lähdetään kohti pohjoista esim. Lapin hiihtokeskuksiin, matkalla on Oulu. Tämä maantieteellinen läheisyys tuo synergiaa molemmille yhtiöille erityisesti valmismatkatarjontaa ajatellen. Nyt yhtiöt voivat myydä myös matkakohteitaan ristiin.

SUOMEN YRITYSMYYNTI OY KAUPAN VÄLITTÄJÄNÄ

Suomen Yritysmyynti Oy kartoitti OTP:lle useita sopivia ostajaehdokkaita. Mika Niskanen kiinnostui asiasta. Yrityskaupan prosessointi meni systemaattisesti eteenpäin ja Suomen Yritysmyyntiin Jarmo Pakariselta saatiin nopeasti vastauksia esitettyihin lisäkysymyksiin, kertoo Niskanen. Samoin neuvottelut OTP:n pääomistajan Juhani Romppaisen kanssa etenivät hyvässä hengessä.

Juhani Romppainen jää yhtiön palvelukseen ja jatkaa toimitusjohtajan tehtävien hoitoa. OTP:n toiminnassa ei ole tarvetta tehdä suuria muutoksia, kertoo Niskanen. Keskityimme perustekemiseen ja sen teemme niin hyvin kuin osaamme asiakaspalvelu edellä.

OTP:n toiminta jatkuu Oulussa samoissa toimitiloissa, jotka on suunniteltu nimenomaan yhtiön liiketoimintaa palveleviksi. Suurien autojen pesua varten on avattu 24 h vuorokaudessa auki oleva automaattinen pesulinja.

Kuvassa Mika Niskanen (vas) ja Juhani Romppainen kauppakirjan allekirjoitus-tilaisuudessa. Kauppa on sinetöity!

